



Beste ondernemer/relatie,

Bij deze, de eerste nieuwsbrief van Bos-Finance.

Maandelijks informeren wij u middels deze nieuwsbrieven over onderwerpen die voor de ondernemer interessant zijn. Indien u een medeondernemer kent die geïnteresseerd is in onze nieuwsbrief kan hij een mail sturen naar: nieuwsbrief@bos-finance.nl, automatisch zal hij dan maandelijks de nieuwsbrief ontvangen.

De onderwerpen die we in deze nieuwsbrief willen bespreken zijn:

- Bos-Finance, een introductie
- Autokosten privé auto
- Werkruimte aan huis
- Samenwerking HR-Groep
- Verdien een diner-cheque

Mocht u meer informatie over een van bovengenoemde onderwerpen wensen, kunt u vanzelfsprekend te allen tijde contact met ons opnemen.

Met vriendelijke groet,

Ivo Bos
Bos-Finance

BOS-FINANCE, EEN INTRODUCTIE

We zijn opgestart per 1 december 2009.

Onze website is zeer binnenkort in de lucht, daarop kunt u zien welke diensten wij verrichten: www.bos-finance.nl

Wij bieden een compleet pakket van financiële diensten op ALLE niveaus, van administratief tot controlling, van zzp-er tot multinational. Vanwege onze kleinschaligheid kunnen we zeer interessante tarieven aanbieden en een uitstekende service verlenen met een persoonlijk contact.

Onze steekwoorden:

BETROKKEN — INFORMEEL — CONCURREREND — PROFESSIONEEL

en altijd tijd voor een kop koffie!

We offeren altijd vooraf voor het werk wat we verrichten, zodoende komt de ondernemer nooit voor een verassing te staan.

Als u ons vrijblijvend een offerte laat maken voor het afwerken van uw jaarwerk (controle – jaarrapport – IB/VPB-aangifte) zal dit ongetwijfeld een reden voor een vervolgesprek zijn.

AUTOKOSTEN PRIVÉ AUTO – BTW TERUGCLAIMEN

Het jaar is weer voorbij, voor alle ondernemers het moment om de jaarcijfers op te gaan laten maken en de belastingpapieren af te werken.

Indien een auto niet op de zaak staat wordt er over het algemeen aangenomen dat er derhalve ook geen autokosten en of BTW hierover geclaimd kunnen worden. Dit is echter niet helemaal waar!

Voor de inkomstenbelasting schrijven de meeste ondernemers al zakelijke kilometers vanuit privé naar de zaak voor 0,19 € per kilometer om zodoende de belastingdruk te verlagen.

Wat minder vaak toegepast wordt omdat er door de belastingdienst weinig aandacht aan gegeven wordt is, dat er over de verbruikskosten van de privéauto (denk aan benzine en onderhoud) minimaal 75% van de BTW teruggevraagd kan worden en er hoeft niet eens een kilometeradministratie bijgehouden worden.

Dit kan al snel een aanzienlijk bedrag zijn. Voor 2009 dus zo veel mogelijk bonnetjes terugzoeken en voor 2010 alle privé bonnen bewaren. De belastingdienst wil wel zo veel mogelijk betalingen per bank zien om fraude te voorkomen maar als dit via een privé bank loopt is dit geen enkel probleem.

WERKRUIMTE AAN HUIS

Er zijn redelijk strenge eisen door de belastingdienst gesteld aan een werkruimte aan huis waardoor het moeilijk wordt om dit als ondernemingsvermogen aan te merken.

Meestal is dit trouwens niet eens interessant omdat er bij een eventuele verkoop afgerekend moet worden over de waardestijging, maar dit ter zijde.

Een redelijk onbekend fenomeen is dat wel de BTW over de inrichtingskosten naar rato teruggevraagd kan worden. Denk hierbij aan BTW op vloerbedekking, gordijnen, behang, lampen maar ook bijvoorbeeld de BTW op energiekosten. Vooral als een werkruimte nog maar recent gebouwd of opgeknapt is kan ook dit een aardige teruggaaf zijn!

SAMENWERKING HR-GROEP



Bos-Finance werkt samen met de HR-Groep, het uitzendbureau voor ZZP-ers. Door onze krachten te bundelen kunnen we onze klanten een nog betere en completere dienstverlening aanbieden. Hierdoor komt het vergroten van ons netwerk in een stroomversnelling, wat uiteindelijk vanzelfsprekend positief zal werken voor onze klanten.

Kijkt u eens op www.hr-groep.nl om een indruk te krijgen.

VERDIEN EEN DINER-CHEQUE

Last but not least!

We zijn geen marketingdeskundigen maar we zijn er van overtuigd dat er geen betere reclame is dan mond-tot-mondreclame. Door kwalitatief goed werk te verrichten zullen we dit zelf op gang brengen maar om hier een extra impuls aan te geven willen we onze klanten en relaties die ons aanprijzen tegemoet komen met een kleine attentie.

Derhalve hebben we besloten dat, voor elke klant die aangeleverd wordt, wij een dinercheque van **50 €** aan de “vinder” uitkeren...